



## IDIOMAS

	Básico	Avanzado
➤ ESPAÑOL	██████████	██████████
➤ INGLÉS	██████████	██████████
➤ PORTUGUÉS	██████████	██████████

## CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

	Básico	Experto
ERP SQL PYME	██████████	██████████
MICROSOFT OFFICE	██████████	██████████
AUTOCAD	██████████	██████████
ANSYS	██████████	██████████
PHOTOSHOP	██████	██████████
HTML	██████████	██████████
GOOGLE ADS	██████████	██████████
SAP	██████████	██████████
TIA PORTAL	██████████	██████████
PRIMAVERA P6	██████████	██████████
MS PROJECT	██████████	██████████
POWER BI	██████████	██████████
GOOGLE ANALYTICS	██████████	██████████

## RECOMENDACIONES

- ENRIQUE VACAS  
CEO OMNIELECTRIC  
+34 674 269 310
- MARIA PILAR FUENTES  
DIRECTORA COMERCIAL GAM  
+569 788 884 91

## INFORMACIÓN ADICIONAL

- DOBLE NACIONALIDAD CHILENO / ESPAÑOL
- LICENCIA CLASE B VIGENTE

# Cristóbal Gasc Retamal

## INGENIERO CIVIL INDUSTRIAL

### Resumen

Soy un Ingeniero Industrial con experiencia diversificada en la industria, maquinaria y marketing. Experto en optimización de procesos industriales y gestión eficiente de recursos. Capacidad demostrada para identificar y resolver problemas complejos, así como para liderar equipos multidisciplinarios hacia el logro de objetivos comerciales. Amplia experiencia en el diseño e implementación de estrategias de marketing que impulsan el crecimiento de la marca y generan oportunidades de negocio. Combinación única de habilidades técnicas y comerciales que me permite abordar desafíos desde una perspectiva integral y orientada a resultados.

### Contacto

- [linkedin.com/in/cgascr](https://linkedin.com/in/cgascr)
- +56 9 2384 1349
- [cristobal.gasc@gmail.com](mailto:cristobal.gasc@gmail.com)
- Ñuñoa, Santiago

### Formación

- MBA EN ADMINISTRACION Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS**  
Escuela de negocios Europea de Barcelona, España
- MASTER EN DIRECCIÓN COMERCIAL Y MARKETING**  
Escuela de negocios Europea de Barcelona, España
- BUSINESS ENGLISH PROGRAM C2**  
Escuela de negocios Europea de Barcelona, España
- GRADO EN INGENIERÍA EN TECNOLOGÍAS INDUSTRIALES (CONVALIDADO POR INGENIERIA CIVIL INDUSTRIAL)**  
Universidad Politécnica de Valencia, España

---

## Experiencia Laboral

---

### ► GAM CHILE (01/2024 - 05/2024)

#### ► RESPONSABLE COMERCIAL

- Responsable de cartera de clientes mineros, industriales y de construcción.
- Asesorar a los clientes con aspectos técnicos de máquinas en cada proyecto.
- Representar la imagen de la empresa y dar seguimiento a las ofertas de clientes en SAP
- Lograr negociaciones efectivas para la empresa en alquiler, venta y formación.
- Generar negocio de postventa además de coordinar proyectos y licitaciones.

### ► OMNIELECTRIC - VALENCIA, ESPAÑA (3 AÑOS)

#### ► INGENIERO DE PROYECTOS [06/2020 - 06/2023]

##### Coordinador en proyecto de IIOT - NUTAI, Valencia, España

- Confección de programa maestro con un SCADA y PLC de Siemens optimizando la HMI del cuadro eléctrico, para posteriormente mantener en control la planificación semanal y mensual, de acuerdo a los requerimientos del proyecto.

##### Coordinador en proyecto de marcado Láser - Gaindu - País Vasco, España.

- Liderar proyecto de marcado láser, dado los requerimientos de potencia, tiempo de marcado y material de la pieza, configurar y programar el láser de Telesis para su posterior oferta en coordinación con el departamento de compras, elaborando un presupuesto técnico con su posterior puesta en marcha.

##### Coordinador proyecto de mejora de controles de temperatura Horno aluminio BAUX - Castellón, España

- Configurar y seleccionar los modelos correctos para su oferta en coordinación con el departamento de compras, elaborando un presupuesto técnico. Supervisar el reemplazo del Maestro y los Esclavos por unos nuevos controladores de temperatura de Eurotherm.

### ► OMNIELECTRIC - VALENCIA, ESPAÑA (2 AÑOS)

#### ► INGENIERO TÉCNICO DE VENTAS Y MARKETING [06/2018-06/2020]

- Elaboración de presupuestos y ofertas técnicas
- Colaborador en el desarrollo de la nueva página web de la empresa, optimizando las interacciones y ventas en la tienda online.
- Encargado del Marketing y campañas en redes sociales. Encargado de la página de Google, Google Ads y SEO
- Mejora continua y optimización del ERP

### ► SEGUROS SANTA LUCIA, VALENCIA (1 AÑO)

#### ► AGENTE SEGUROS [09/2016 - 06/2017]

- Venta directa de seguros de vida, salud y decesos.

### ► MC DONALDS, VALENCIA, ESPAÑA (2 AÑOS)

#### ► ENCARGADO DE ÁREA [02/2014 - 08/2016]

- Control y gestión de turno
- Mantenimiento preventivo y correctivo maquinaria