



Cristóbal Gasc Retamal


INGENIERO CIVIL INDUSTRIAL


Resumen


Soy un Ingeniero Industrial con experiencia diversificada en la industria, maquinaria y marketing. Experto en optimización de procesos industriales y gestión eficiente de recursos. Capacidad demostrada para identificar y resolver problemas complejos, así como para liderar equipos multidisciplinarios hacia el logro de objetivos comerciales. Amplia experiencia en el diseño e implementación de estrategias de marketing que impulsan el crecimiento de la marca y generan oportunidades de negocio. Combinación única de habilidades técnicas y comerciales que me permite abordar desafíos desde una perspectiva integral y orientada a resultados.

Contacto

 [linkedin.com/in/cgascr](https://www.linkedin.com/in/cgascr)

 +56 9 2384 1349

 cristobal.gasc@gmail.com


 Ñuñoa, Santiago

Formación

 **MBA EN ADMINISTRACION Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS**
Escuela de negocios Europea de Barcelona, España

 **MASTER EN DIRECCIÓN COMERCIAL Y MARKETING**
Escuela de negocios Europea de Barcelona, España

 **BUSINESS ENGLISH PROGRAM C2**
Escuela de negocios Europea de Barcelona, España

 **GRADO EN INGENIERÍA EN TECNOLOGÍAS INDUSTRIALES (CONVALIDADO POR INGENIERIA CIVIL INDUSTRIAL)**
Universidad Politécnica de Valencia, España

IDIOMAS

	Básico	Avanzado
➤ ESPAÑOL	<div><div></div></div>	
➤ INGLÉS	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
➤ PORTUGUES	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>

CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

	Básico	Experto
ERP SQL PYME	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
MICROSOFT OFFICE	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
AUTOCAD	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
ANSYS	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
PHOTOSHOP	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
HTML	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
GOOGLE ADS	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
SAP	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
TIA PORTAL	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
PRIMAVERA P6	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
MS PROJECT	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
POWER BI	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>
GOOGLE ANALYTICS	<div><div></div></div>	<div><div></div></div>

RECOMENDACIONES

- ENRIQUE VACAS
CEO OMNIELECTRIC
+34 674 269 310
- MARIA PILAR FUENTES
DIRECTORA COMERCIAL GAM
+569 788 884 91

INFORMACIÓN ADICIONAL

- DOBLE NACIONALIDAD CHILENO / ESPAÑOL
- LICENCIA CLASE B VIGENTE

Experiencia Laboral

► GAM CHILE (01/2024 - 05/2024)

► RESPONSABLE COMERCIAL

- Responsable de cartera de clientes mineros, industriales y de construcción.
- Asesorar a los clientes con aspectos técnicos de máquinas en cada proyecto.
- Representar la imagen de la empresa y dar seguimiento a las ofertas de clientes en SAP
- Lograr negociaciones efectivas para la empresa en alquiler, venta y formación.
- Generar negocio de postventa además de coordinar proyectos y licitaciones.

► OMNIELECTRIC - VALENCIA, ESPAÑA (3 AÑOS)

► INGENIERO DE PROYECTOS [06/2020 - 06/2023]

Coordinador en proyecto de IIOT - NUTAI, Valencia, España

- Confección de programa maestro con un SCADA y PLC de Siemens optimizando la HMI del cuadro eléctrico, para posteriormente mantener en control la planificación semanal y mensual, de acuerdo a los requerimientos del proyecto.

Coordinador en proyecto de marcado Láser - Gaindu - País Vasco, España.

- Liderar proyecto de marcado láser, dado los requerimientos de potencia, tiempo de marcado y material de la pieza, configurar y programar el láser de Telesis para su posterior oferta en coordinación con el departamento de compras, elaborando un presupuesto técnico con su posterior puesta en marcha.

Coordinador proyecto de mejora de controles de temperatura Horno aluminio BAUX - Castellón, España

- Configurar y seleccionar los modelos correctos para su oferta en coordinación con el departamento de compras, elaborando un presupuesto técnico. Supervisar el reemplazo del Maestro y los Esclavos por unos nuevos controladores de temperatura de Eurotherm.

► OMNIELECTRIC - VALENCIA, ESPAÑA (2 AÑOS)

► INGENIERO TÉCNICO DE VENTAS Y MARKETING [06/2018-06/2020]

- Elaboración de presupuestos y ofertas técnicas
- Colaborador en el desarrollo de la nueva página web de la empresa, optimizando las interacciones y ventas en la tienda online.
- Encargado del Marketing y campañas en redes sociales. Encargado de la página de Google, Google Ads y SEO
- Mejora continua y optimización del ERP

► SEGUROS SANTA LUCIA, VALENCIA (1 AÑO)

► AGENTE SEGUROS [09/2016 - 06/2017]

- Venta directa de seguros de vida, salud y decesos.

► MC DONALDS, VALENCIA, ESPAÑA (2 AÑOS)

► ENCARGADO DE ÁREA [02/2014 - 08/2016]

- Control y gestión de turno
- Mantenimiento preventivo y correctivo maquinaria